PROPOSTA · NOVEMBRO DE 2026

VIP *SS MED*

Preparada para **Dra. Manoella Santos**

01 · O SERVIÇO

Ao plano atual, *acrescentamos:*

Parcerias, convites e eventos	Avaliação e resposta a convites de marcas, imprensa e colaborações, com apoio na organização dos eventos que ela promove.
Respostas e atendimento	Roteiros de WhatsApp e Instagram no tom da médica.
Novos produtos e serviços	Pensamento estratégico para desenvolver e lançar.

02 · O DIFERENCIAL

A diferença está na *forma de entregar.*

Uma consultoria entrega a ideia. **O VIP entrega a ideia com a proposta de solução pronta:**

Indicação de fornecedores	Quem faz, já escolhido e cotado.
Orçamentos	O custo definido antes da decisão.
Acompanhamento de produção	Do pedido até a entrega na clínica.
Pensamento estratégico	Novas ações propostas, não só executadas.

03 · COMO FUNCIONA

A primeira volta leva dois meses: diagnóstico e plano. Depois, **uma volta por mês**, e cada volta nasce da avaliação da anterior.

Todo mês: reunião com a médica, reunião com a gestão da clínica, um ciclo de melhorias e um relatório de uma página.

01

Diagnosticar

Mapear a jornada do paciente, os materiais e as mensagens.

02

Planejar

Priorizar as melhorias, com fornecedor e custo definidos.

03

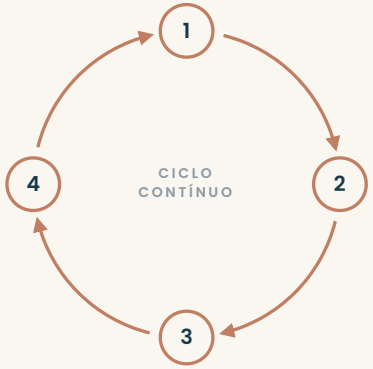
Implementar

Entregar as melhorias do ciclo na clínica.

04

Avaliar

Revisar o que entrou no ar e definir a próxima volta.



04 · INVESTIMENTO

R$ 4.750 por mês

Suélen Sarmento · Marketing Médico
suelensarmento.com.br